



“Ultrafog S.p.A.” entra ufficialmente nel mercato del debito con il suo primo Minibond “a mercato”.

- “Ultrafog S.p.A.”, con sede a Massarosa (LU), specializza nella produzione e nell'installazione di sistemi di nebulizzazione d'acqua ad alta pressione, emette il suo primo “Minibond” fino a massimi € 500.000,00 con scadenza 12 mesi;
- Il titolo è denominato “MINIBOND SHORT TERM 15.07.2026 - ULTRAFOG S.P.A. - T.F. 4,6% - CALLABLE”;
- Advisor dell’Emittente, arranger e coordinatore di processo è “Frigiolini & Partners Merchant”;
- Collocatore sul mercato primario è il Portale “Fundera”;
- Anchor Investors: Artigiancredito e SICI Sgr;

1

Genova, 01 Agosto 2025

“Ultrafog S.p.A.”, azienda con sede a Massarosa (LU), operante nella progettazione, realizzazione e installazione di sistemi antincendio, facente parte *inter alia* della filiera dei fornitori di Fincantieri, debutta sul mercato del debito grazie all’emissione di un “Minibond Short Term” fino a un importo massimo di € 500.000,00, con una cedola lorda pari al 4,6%. È inclusa la consueta opzione call che consente all’Emittente di procedere con il rimborso anticipato, riconoscendo un premio all’investitore.

Artigiancredito, principale confidi nazionale con sede a Firenze, ha partecipato all’operazione in qualità di Anchor Investor, unitamente a SICI Sgr.

L’emissione è stata assistita da Frigiolini & Partners Merchant in qualità di advisor e da Fundera, portale di crowdfunding appartenente al Gruppo F&P Merchant, in qualità di collocatore sul mercato primario. Fundera è leader di mercato per numero di collocamenti di minibond effettuati *on line* ed è stata la prima piattaforma di debt crowdfunding autorizzata da Consob nell’ambito del nuovo impianto normativo europeo entrato in vigore il 10 novembre 2023.

Come dichiarato da **Ricci Antonella Amministratrice di Ultrafog S.p.A.** - *Siamo molto felici del risultato ottenuto, che non era per niente scontato, se teniamo presente che siamo sconosciuti al mondo degli investitori. Il nostro è un settore tecnico, ignoto alla maggior parte delle persone. Questo tipo di provvista finanziaria, complementare al sistema bancario, ci permetterà di sostenere i nostri progetti futuri, volti all’innovazione e all’incremento della produzione e vendita dei nostri prodotti in nuovi mercati. Questa è la conferma che il lavoro fatto in questi anni per rendere l’azienda sicura e affidabile, e costruire una reputazione più solida agli occhi degli investitori e dei clienti, ha dato i suoi frutti. Un ringraziamento alla società F&P per averci aiutato e supportato nella preparazione di tutta la documentazione necessaria. Recentemente abbiamo avuto l’onore di essere ospiti ad un evento*





organizzato da Fincantieri, in qualità di membri della loro filiera, per rappresentare pubblicamente questa nostra esperienza”.

“Abbiamo avuto il piacere di conoscere Ultrafog nell’ambito della nostra partnership con il Confidi vigilato Artigiancredito - **dice Leonardo Frigiolini, Presidente di F&P e AD di Fundera** - e ci siamo subito resi conto di quanto, pur all’epoca ancora lontana dalla finanza di mercato, la Società fosse istintivamente sensibile (ed anche organizzativamente attrezzata) per attuare rapidamente il suo battesimo di mercato. Le previsioni non sono state smentite, in quanto, grazie all’entusiasmo ed alla reattività del management, Ultrafog ha rapidamente risposto agli input provenienti dall’Advisor, riuscendo in brevissimo tempo ad approdare sul mercato. Sarebbe troppo facile per noi oggi sbandierare il merito di tale successo (che forse, almeno in parte, abbiamo) e soprattutto indugiare sulla rapidità del loro primo collocamento (dalla firma del contratto alla raccolta del denaro sono passate poche settimane), ma questo assumerebbe un connotato meramente auto-referenziale perché come ci sforziamo di spiegare quotidianamente alle numerose aziende che si avvicinano a noi per iniziare questo percorso **non ci si deve illudere che sia una cosa facile anche se ci si affida ad un advisor leader**. Il timing da mettere in preventivo per ottenere un risultato può essere molto diverso a seconda della reattività dell’azienda rispetto alle richieste dell’Advisor, del settore merceologico, del maggiore o minore apprezzamento da parte del mercato (la manifattura di solito prevale su altri settori merceologici nel gradimento degli investitori), non dimenticando fattori anche di carattere macroeconomico o di stagionalità che possono velocizzare o rallentare la rapida conclusione dell’operazione. Per questo abbiamo nella nostra pipeline clienti stupiti della rapidità con cui sono arrivati all’emissione, e clienti più affaticati per l’allungamento dei tempi stimati. Un po’ quel che succede con gli esami all’università: due amici coetanei si iscrivono insieme ma uno dei due viaggia a gonfie vele rispettando il piano di studi, l’altro zoppica un po’ e magari deve ripetere qualche esame più di una volta... Vi è però una certezza, anzi due: primo: non si abbandonano gli studi perché ti è andato male un esame (o almeno così dovrebbe essere...); secondo: quando nell’esempio di specie entrambi gli studenti si saranno laureati nessuno si periterà di indagare sulla velocità di arrivare al goal perché quel che conta alla fine è l’esito finale del percorso intrapreso. Questo vale anche per le aziende che, come ci piace dire, dovranno TUTTE disporre di un secondo pozzo al quale attingere l’acqua a prescindere dalla difficoltà e dal tempo che ci avranno messo per scavarlo”...

“Artigiancredito è sempre in prima fila a sostenere le imprese socie - **ribadisce il Presidente di Artigiancredito Fabio Petri** - e lo dimostra non soltanto lavorando per offrire costantemente nuove opportunità alle imprese, ma anche investendo nei minibond delle aziende emittenti, come nel caso di Ultrafog. Il minibond, come strumento di differenziazione nel fabbisogno di liquidità aziendale, sta assumendo un’importanza tale da risultare quasi imprescindibile nel mercato del credito, e questo ci conforta nella percezione che il lavoro svolto finora con Frigiolini & Partners Merchant stia dando buoni frutti. Le imprese manifestano interesse per i minibond e hanno fiducia in noi e nelle soluzioni che proponiamo, anche perché vedono la nostra volontà di sottoscrivere direttamente i loro minibond. È nostra intenzione continuare a spiegare l’importanza dei minibond alle aziende, affinché diventi uno strumento abituale di approvvigionamento del credito.



“Siamo molto soddisfatti – dichiara Vittorio Gabbanini, Presidente di SICI SGR – di essere al fianco di Frigiolini & Partners, di Fundera e di Artigiancredito in questa nuova emissione, tesa a supportare un’azienda storica come Ultrafog attiva in un settore particolarmente sensibile come quello della sicurezza. Siamo convinti che la crescente diffusione dei minibond, anche in Toscana, contribuisca alla creazione di una “Filiera” quale strumento chiave per ampliare l’accesso al credito per le PMI della nostra Regione e per promuovere in ultima analisi lo sviluppo nei nostri territori.”

Company Profile:

Ultrafog S.p.A.:

Ultrafog S.p.A. è un’azienda specializzata nella produzione e installazione di sistemi antincendio ad alta pressione a nebulizzazione d’acqua. L’offerta comprende ugelli, gruppi di pompaggio, valvole, armadi elettrici e accumulatori. Parte del gruppo internazionale *Ultra Fog*, la Società nasce dall’esperienza della svedese *Ultra Fog AB*, fondata nel 1990 e inizialmente attiva nel settore navale. Dal 1993 collabora con Fincantieri e dal 1994 ha esteso l’attività anche al settore terrestre. Acquisita nel 2010 da Catef S.r.l. e in seguito da Sim Engineering & Properties S.r.l., Ultrafog ha ampliato il proprio raggio d’azione nel 2017 con soluzioni per ferrovie e metropolitane. Il Gruppo è presente in Italia, Svezia, Regno Unito, Stati Uniti e Monaco, con una rete di distributori attiva in oltre 10 Paesi. La sede legale è a Massarosa (LU), con un’unità locale a Milano. La produzione meccanica è affidata a Ultrafog SP.ZO.O in Polonia. Nel 2023 è stata completata una nuova sede produttiva di 7.000 mq a Massarosa, con spazi dedicati a magazzino, produzione e uffici. È inoltre in corso la costruzione di un secondo capannone adiacente. Ultrafog fornisce impianti per settori marittimo, terrestre, ferroviario, offshore e automotive, distinguendosi per la capacità di adattarsi a mercati eterogenei grazie a esperienza e innovazione. Offre anche servizi di collaudo, manutenzione e formazione tecnica per clienti e partner.

Ultrafog.com

Gruppo Frigiolini & Partners Merchant Srl:

Frigiolini & Partners Merchant è un Gruppo indipendente che coniuga la competenza di un Advisor finanziario e di un Global coordinator specializzato in emissioni di Minibond delle PMI (attraverso la holding F&P Merchant), con la capacità di collocamento sul mercato primario di un portale di crowdfunding vigilato, attraverso la controllata Fundera. F&P Merchant ha sede a Genova ed opera su tutto il territorio nazionale. Il suo team vanta un’esperienza pluriennale sui mercati finanziari. Dal 2015 ad oggi è ai primi posti in Italia per numero di PMI accompagnate all’emissione di Minibond. Il punto di forza di F&P è l’indipendenza e l’assenza di conflitti di interesse rispetto ad operatori *captive* ed agli operatori del credito tradizionale, ma il vero valore aggiunto è dato dalla natura fintech della controllata Fundera che grazie alla nuova normativa europea emanata nel 2023 ha



consentito di allargare la platea degli investitori ed il raggio di azione territoriale rispetto al passato. Fundera è stato il primo portale autorizzato dalla Consob nel 2020 a collocare Minibond online sul mercato primario e da quella data ha collocato più di cento emissioni; Nel mese di ottobre 2023 ha ottenuto dalla Consob, nella sua prima seduta autorizzativa, l'autorizzazione europea ad operare come fornitore di servizi di crowdfunding, ai sensi del nuovo Regolamento 2020/1503/UE.

www.fepmerchant.it

www.fundera.it

Artigiancredito Consorzio Fidi della Piccola e Media Impresa:

Artigiancredito, consorzio di riferimento nazionale delle PMI iscritto all'Albo degli Intermediari Finanziari e vigilato da Banca d'Italia, conta oggi oltre 120.000 soci e uno stock di circa 1 miliardi di garanzie in essere. Pur mantenendo un costante rapporto col territorio, Artigiancredito tende sempre di più a essere il centro di un ecosistema di partnership qualificate con soggetti interni ed esterni al settore del credito e il luogo dove l'impresa può andare per conoscere nuovi prodotti, farseli spiegare, prenderne dimestichezza, attivarli. L'esperienza maturata con Frigiolini & Partners ha consentito ad Artigiancredito di svolgere le attività connesse all'evoluzione delle PMI socie sul piano dell'educazione finanziaria e all'accesso a nuove forme di finanza.

www.artigiancredito.it

SICI Company Profile:

Sviluppo Imprese Centro Italia SGR SPA è la Società di Gestione del Risparmio indipendente del sistema finanziario e bancario dell'Italia Centrale. SICI gestisce 6 fondi di investimento alternativi riservati istituiti in forma chiusa (di cui uno liquidato) per circa 152 milioni di Euro. Ad oggi, SICI ha perfezionato 129 investimenti diretti per lo sviluppo di PMI e Mid-cap non quotate dell'Italia Centrale operanti in molteplici settori economici ed ha in portafoglio 33 partecipazioni e strumenti finanziari attivi, tra equity, semi-equity e minibond.

www.fondisici.it

